

VẤN ĐỀ THEN CHỐT ĐỂ XÂY DỰNG MỐI QUAN HỆ KINH DOANH LÂU DÀI GIỮA CÁC CÔNG TY VIỆT NAM VÀ DOANH NGHIỆP NHẬT BẢN

Phối hợp tổ chức: JICA, VJCC và Keieijuku Club

Để mở rộng cách nhìn tổng quan trong giao dịch với các doanh nghiệp nước ngoài, đặc biệt là các công ty Nhật Bản, thông qua bài giảng tương tác với người tham gia. Hội thảo này sẽ giúp người tham gia nắm bắt các vấn đề chính không những để hiểu đối tác, mà còn để tự hiểu mình và làm cho đối tác hiểu mình.

■ DIỄN GIẢ

Ông Masahiro SHIOMI - MBA, Đại học Washington, Mỹ

16 năm kinh nghiệm phát triển và lập kế hoạch doanh nghiệp tại công ty Sumitomo Electric Industries (sản xuất hàng công nghiệp/ tư liệu sản xuất) và Sony Corporation (dịch vụ internet / bán lẻ).

Tham gia quản lý chương trình / dự án phát triển công nghiệp, nông nghiệp và phát triển cơ sở hạ tầng kinh tế của JICA tại Pakistan, Sudan và Bhutan trong 9 năm gần đây.

Chuyên gia của Cơ quan Hợp tác Quốc tế Nhật Bản (JICA) (Điều phối viên Dự án / mạng lưới kinh doanh) tại VJCC-TP HCM



■ ĐỐI TƯỢNG

Giám đốc điều hành chiến lược doanh nghiệp, phát triển kinh doanh hoặc marketing tại các công ty Việt Nam giao dịch với các doanh nghiệp nước ngoài và các công ty Nhật Bản hoạt động tại Việt Nam

■ NỘI DUNG

Giới thiệu

Thực tiễn Kinh doanh quốc tế 101

- Những khái niệm cơ bản
- Lý thuyết và chiến thuật bán hàng và đàm phán kinh doanh

5 bài tập tình huống

- Phân tích và thảo luận nhanh

Những cân nhắc trong giao dịch kinh doanh quốc tế

- Công thức chính của giao dịch kinh doanh
- Làm thế nào để hiểu khách hàng tiềm năng của bạn
- Làm thế nào để hiểu chính công ty của bạn
- Làm thế nào để làm cho khách hàng tiềm năng của bạn hiểu công ty của bạn: nhận thức về những lỗ hổng lớn

■ THỜI GIAN

15/ 8/ 2019

Sáng: 9:00 ~ 12:00

■ LIÊN HỆ

Mr. Đức, Ms. Thùy

Tel: (028) 3512 2151

Fax: (028) 3512 2150

Email: bc@vjcccmc.org.vn

■ PHÍ THAM DỰ

500,000 VND/người

Học viên Keieijuku : 250, 000 VND/người

■ NGÔN NGỮ

Tiếng Nhật phiên dịch ra tiếng Việt

■ ĐỊA ĐIỂM

PHÒNG TOKYO, TÒA NHÀ VJCC

SỐ 15, ĐƯỜNG D5, P.25, Q. BÌNH THẠNH